

NOUVELLES TECHNOLOGIES

Access Group s'adosse à un actionnaire de taille

Les équipes d'Access Group et d'Eiffage Énergie Systèmes vont élaborer ensemble un pôle numérique fort.

Avec le rachat de la totalité du capital de la PME annécienne Access Group, Eiffage Énergie Systèmes veut se positionner comme un acteur majeur du numérique en région.

SOPHIE BOUTRELLE

Le rachat d'Access Group par Eiffage Énergie Systèmes n'avait, a priori, rien d'évident. Reconnue pour ses expertises dans les domaines de l'infrastructure, des réseaux, des télécoms et du *cloud*, à travers ses trois filiales (Access Ingénierie Informatique, Access Ingénierie Hébergement et Alp'com), la PME annécienne emploie 110 salariés pour un chiffre d'affaires qui a atteint les 21 millions d'euros en 2020. Un petit poucet face à Eiffage Énergie Systèmes. Cette branche génie électrique, industriel, climatique et énergétique d'Eiffage, le leader européen du BTP (72 000 salariés pour un chiffre d'affaires de 16 milliards d'euros en 2021) est présente dans trente pays. Elle a ré-évalué, en 2021, un chiffre d'affaires de 4,1 milliards d'euros avec 17 000 salariés. « *Au fil des années, nous avons reçu une cinquantaine de sollicitations de divers groupes souhaitant nous racheter mais nous ne nous*



inscrivions pas du tout dans cette perspective et n'avions jamais donné suite », raconte Dominique Plottier, le président et cofondateur d'Access Group avec Jean-Michel Pourraz, Catherine Czaszewicz et Daniel Tissot. L'émergence d'un projet partagé a finalement permis aux discussions (engagées sur un chantier commun) d'aboutir.

UNE FILIALE AUTONOME

Pour Eiffage Énergie Systèmes, l'objectif est de s'appuyer sur l'expertise d'Access Group pour renforcer son offre numérique et se positionner comme un acteur majeur des technologies de l'information et de la communication, notamment en Auvergne-Rhône-Alpes. De son côté, Access Group commençait à rencontrer des difficultés de recrutement dans un secteur marqué par une forte concentration des acteurs. « *Notre prérequis était que ce rachat garantisse la poursuite de notre développement. Et qu'il offre des opportunités aux collaborateurs souhaitant évoluer* »,

6

C'est le nombre d'implantations d'Access Group en Auvergne-Rhône-Alpes. Outre le site de Sophia Antipolis (Alpes-Maritimes) et le siège d'Annecy, des agences sont déployées à Lyon, Grenoble, Chambéry, Fillinges et Sallanches.

poursuit Dominique Plottier. Devenue une filiale autonome, Access Group conserve l'intégralité de sa structure mais peut s'appuyer, en cas de besoin, sur les services de son nouvel actionnaire. Ses quatre associés historiques et dirigeants ont cédé, en décembre 2021, la totalité de leur capital, mais ils restent à la direction tout en contribuant à la construction d'un pôle numérique fort au sein d'Eiffage Énergie Systèmes. La construction de ce pôle passera probablement par d'autres acquisitions externes. ■

UNE CROISSANCE CONTINUE

Access Group a commencé ses activités en 1987 à Annecy, avec une équipe de quatre personnes vendant des câbles et accessoires informatiques. En croissance continue, elle a toujours su s'adapter aux évolutions du marché en faisant évoluer à différentes reprises son cœur de métier. Ses trois filiales (Access Ingénierie Informatique, Access Ingénierie Hébergement et Alp'com) accompagnent les entreprises dans leur transformation numérique grâce à un ensemble de solutions technologiques innovantes en matière d'ingénierie, d'hébergement et de télécommunications. Une politique forte de formation et de certification lui a permis de développer des domaines de compétences forts, en particulier dans le domaine de la santé. En parallèle, elle a misé sur son expansion géographique, principalement dans la région.